

Zahlungs- und Lieferbedingungen:

Alle unsere Bücher und Medien können Sie in jeder Buchhandlung kaufen.

Natürlich können Sie auch direkt bei uns bestellen. Wir liefern an Neukunden grundsätzlich nur per Vorauskassa. Dazu mailen wir Ihnen die Vorab-Rechnung. Nach Zahlungseingang verschicken wir sofort Ihre Bestellung.

Organisationen, Firmen und Stammkunden werden, Bonität vorausgesetzt, auf offene Rechnung beliefert.

Wir berechnen Ihnen für Lieferungen nach Deutschland pauschal € 2,95 für Porto und Verpackung.

Ab einem Bestellwert von € 50,00 liefern wir versandkostenfrei.

Für Lieferungen außerhalb Deutschlands berechnen wir Ihnen pauschal € 4,95 für Porto und Verpackung.

Ab einem Bestellwert von € 65,00 liefern wir versandkostenfrei

In den Preisen ist die gesetzliche Mehrwertsteuer enthalten.

Die Lieferung bleibt bis zur vollständigen Bezahlung unser Eigentum (BGB § 455). Gerichtsstand ist Kaufbeuren.

Bücher und CDs sind vom Umtausch ausgeschlossen.

Bestellen Sie bitte telefonisch, per Post oder per mail oder online unter www.sizesuccess.de

Wenn Sie andere Lieferbedingungen wünschen, wenden Sie sich bitte an Ihre nächste Buchhandlung oder Sie bestellen über Amazon oder einen anderen Online-Buchhändler.

SIZE Success

... weil Persönlichkeit
entscheidet!

SIZE Success Bibliothek



SIZE Success

Eberleweg 6

87640 Biessenhofen

Fon (0 83 41) 9 55 86 74

Fax (0 83 41) 9 55 86 76

office@sizesuccess.de

www.sizesuccess.de

Hannes Sieber

Kontakt – Kommunikation – Soziale Kompetenz

Der SIZE Success Reader



Das SIZE Success Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell mit den sechs Persönlichkeitstypen kompakt auf 112 Seiten beschrieben.

Eine Management-Geschichte leitet die einzelnen Kapitel ein und führt den Leser durch den SIZE Success Reader mit den 6 Persönlichkeitstypen.

Jedes Konzept wird ausführlich beschrieben und mit Lern- und Praxistipps ergänzt. Zu jedem Kapitel gibt es Übungen und die Möglichkeit, die eigene individuelle Energieverteilung in den unterschiedlichen Persönlichkeiten auszuwerten.

Für schnelle Leser enthält jedes Kapitel eine knappe Zusammenfassung.

Eine kompakte Übersicht auf einer Seite zeigt kurz und präzise das gesamte Modell.

Hannes Sieber
Kontakt – Kommunikation – Soziale Kompetenz
Der SIZE Success Reader
SIZE Success, Biessenhofen, 2. Auflage, A4, broschiert, 112 Seiten, ISBN 978-3-927323-13-1, EUR 9,80

The same book in English:

Hannes Sieber
Communication and Social Effectiveness
The SIZE Success Reader
SIZE Success, Biessenhofen, A4, paperback, 112 pages, ISBN 978-3-927323-18-6, EUR 9,80

Hannes Sieber

Kontakt – Kommunikation – Soziale Kompetenz

Das SIZE Success Hörbuch



Lesen lassen statt selbst lesen: Der SIZE Success Reader als Hörbuch.

Gesprochen von Hannes Sieber. 175 Minuten Laufzeit.
3 CDs im Booklet. ISBN 978-3-927323-12-4, EUR 24,90

Hannes Sieber

Der SIZE Success Coaching Navigator



Coaching ohne Umwege!

Coaching mit dem SIZE Success Persönlichkeitsmodell. Mit dem SIZE Success Coaching Navigator schnell den richtigen Zugang zum Mitarbeiter, zum Coachee oder Klienten finden, den besten Zielkorridor wählen und Falltüren vermeiden...

Hannes Sieber
Der SIZE Success Coaching Navigator
SIZE Success, Biessenhofen, 4. Auflage 2011, 21 x 21 cm, geheftet, 20 Seiten, ISBN 978-3-927323-15-5, EUR 4,90

The same book in English:

Hannes Sieber
The SIZE Success Coaching Navigator
SIZE Success, Biessenhofen, 2010, 21 x 21 cm, tacked, 20 pages, ISBN 978-3-927323-19-3, EUR 4,90

Hannes Sieber

Mein Geld und ich

Ungewöhnliche Tipps für eine ungewöhnliche Beziehung



Die sechs verschiedenen SIZE Success Persönlichkeitstypen werden auf das Thema Geld angewendet. Die Einstellung zu Geld und der Umgang damit, hat sehr viel mit der Persönlichkeit zu tun.

Der Ratgeber gibt einen kompakten Überblick über die verschiedenen Persönlichkeitstypen und beschreibt dann, was Geld für den jeweiligen Persönlichkeitstyp im täglichen Umgang bedeutet, wie viel Sicherheit es für den Einzelnen bedeuten kann, oder warum der eine sein Geld leichter, fast leichtfertig ausgibt, während der andere es krampfhaft festhält, hortet oder nicht genug bekommen kann.

Die locker geschriebenen Hinweise und Tipps des Ratgebers zeigen, warum dem einfühlsamen Menschen Geld nicht so wichtig ist wie eine gute Beziehung zu seinen Mitmenschen. Oder warum es bei Kreativen einen hohen Gelddurchsatz gibt. Bei der Lektüre erkennt man sich und sein eigenes Verhältnis zu Geld. Und darüber hinaus kann man durch den eigenen Umgang mit Geld wiederum Rückschlüsse ziehen, um welchen Persönlichkeitstyp es sich bei einem selber handelt.

Hannes Sieber
Mein Geld und ich
Ungewöhnliche Tipps für eine ungewöhnliche Beziehung
SIZE Success, Biessenhofen, 2. überarbeitete Auflage 2010, A6, Spiralbindung, 64 Seiten, ISBN 978-3-927323-22-3, EUR 8,90